Utworzono 23-11-2026

Pomocnik sprzedawcy 4SALES - 1 rok abonament



Cena :
1.089,00 zł (netto)
1.339,47 zł (brutto)
Nr katalogowy : **09353**
Stan magazynowy : **brak w magazynie**
Średnia ocena : **brak recenzji**

4Sales to intuicyjne oprogramowanie, które integruje się z Subiektem GT, nexo PRO oraz Navireo, usprawnia pracę zespołów handlowych i podnosi jakość obsługi klienta.

Sprzedaż mobilna z 4SALES – poznaj kluczowe funkcje aplikacji

Prowadzisz sprzedaż w terenie? Zatrudniasz mobilnych handlowców i szukasz narzędzia, które naprawdę działa? Sprawdź, co oferuje aplikacja 4SALES i przekonaj się, jak może usprawnić codzienną pracę Twojego zespołu.

SUBIEKT NA TELEFON – mobilna obsługa z 4SALES

4SALES to aplikacja stworzona dla użytkowników Subiekta GT, nexo i Navireo, która umożliwia tworzenie dokumentów sprzedaży oraz dostęp do danych z poziomu telefonu lub tabletu. Rozszerza możliwości systemu, nie zastępując go – idealnie sprawdza się w pracy handlowców w terenie, na hali lub w sklepie.

APLIKACJA DLA MOBILNEGO HANDLOWCA – wszystko w jednym miejscu

4SALES zapewnia stały dostęp do oferty produktowej, danych klientów oraz stanów magazynowych – bezpośrednio z poziomu telefonu lub tabletu. Umożliwia wygodną obsługę sprzedaży w dowolnym miejscu, dając handlowcowi pełną kontrolę nad procesem bez potrzeby korzystania z komputera.

MOBILNY SYSTEM SPRZEDAŻY – Subiekt zawsze przy Tobie

4SALES to aplikacja mobilna Subiekta, która umożliwia prowadzenie sprzedaży na dowolnym urządzeniu z systemem Android – zarówno w małych firmach, jak i dużych zespołach handlowych. Obsługa całego procesu – od zamówienia po fakturę końcową – odbywa się wygodnie z poziomu telefonu lub tabletu.

Czy Twoja firma zmaga się z tymi problemami?

- Brak kontroli nad zespołem sprzedażowym? Brak bieżącego wglądu w działania handlowców obniża efektywność.
- Trudności w raportowaniu wyników sprzedaży? Ręczne tworzenie raportów zajmuje zbyt wiele czasu.
- Brak synchronizacji systemów ERP i sprzedażowych? Ręczne wpisywanie danych zwiększa ryzyko błędów.
- Utrudniona komunikacja między zespołem terenowym a biurem? Nieaktualne dane sprzedażowe prowadzą do opóźnień.
- Brak narzędzi wspierających handlowców? Zespoły w terenie nie mają dostępu do kluczowych informacji.

Dlaczego 4Sales to idealne rozwiązanie dla Twojej firmy?

- Zarządzanie zespołem w czasie rzeczywistym – Pełna synchronizacja z Subiektem GT/Nexo.
- Automatyczne raporty sprzedaży – Koniec z ręcznym wprowadzaniem danych.
- Szybkie wdrożenie – System gotowy do działania w 48 godzin.
- Zaawansowane analizy sprzedażowe – Bieżące monitorowanie wskaźników.
- Elastyczność i personalizacja – Możliwość dostosowania systemu do Twojej branży.
- Ciągłe wsparcie – Pomoc od wdrożenia po codzienne użytkowanie.
- Pełna integracja z Subiektem – Synchronizacja danych bez błędów.
- Regularne aktualizacje – Nowe funkcjonalności co 3 miesiące.

multicomp

- Partnerstwo z użytkownikami – Tworzymy rozwiązania dopasowane do potrzeb klientów.

Dlaczego firmy wybierają 4Sales?

- Synchronizacja ERP – Pełna integracja z Subiektem GT i Nexo.
- Automatyczne raporty sprzedaży – Koniec z ręcznym zestawianiem wyników.
- Monitorowanie zespołów w terenie – Pełna kontrola działań handlowców.

Efektywność i oszczędność czasu:

- Skrócenie czasu raportowania – Automatyczne generowanie raportów.
- Zwiększenie skuteczności zespołu – Lepsza organizacja pracy.
- Proste wdrożenie – Gotowość do pracy w 15 minut.

Wizualne raporty i analizy:

- Zaawansowane analizy sprzedażowe – Dane w jednym miejscu.
- Monitorowanie wskaźników w czasie rzeczywistym – Śledzenie postępów sprzedaży.
- Intuicyjne wglądy analityczne – Łatwe podejmowanie decyzji operacyjnych.

Zastosowanie 4Sales w różnych branżach:

Handel i dystrybucja – Efektywność zespołu i szybsza realizacja zamówień

Szkółki drzew i krzewów – Lepsza organizacja sprzedaży sezonowej.

Partnerzy wdrożeniowi Subiekt – Automatyzacja procesów sprzedażowych.

Hurtownie budowlane – Lepsza koordynacja zamówień i zespołów sprzedażowych.

Produkcja – Szybszy przepływ danych między działami sprzedaży a produkcją.

multicomp