



Utworzono 25-05-2026

## Pomocnik sprzedawcy 4SALES - 1 rok abonament



**Cena :**

**1.089,00 zł (netto)**

**1.339,47 zł (brutto)**

Nr katalogowy : **09353**

Stan magazynowy : **brak w magazynie**

Średnia ocena : **brak recenzji**

4Sales to intuicyjne oprogramowanie, które integruje się z Subiektem GT, nexo PRO oraz Navireo, usprawnia pracę zespołów handlowych i podnosi jakość obsługi klienta.

### Sprzedaż mobilna z 4SALES - poznaj kluczowe funkcje aplikacji

**Prowadzisz sprzedaż w terenie? Zatrudniasz mobilnych handlowców i szukasz narzędzia, które naprawdę działa? Sprawdź, co oferuje aplikacja 4SALES i przekonaj się, jak może usprawnić codzienną pracę Twojego zespołu.**

### SUBIEKT NA TELEFON - mobilna obsługa z 4SALES

4SALES to aplikacja stworzona dla użytkowników Subiekta GT, nexo i Navireo, która umożliwia tworzenie dokumentów sprzedaży oraz dostęp do danych z poziomu telefonu lub tabletu. Rozszerza możliwości systemu, nie zastępując go - idealnie sprawdza się w pracy handlowców w terenie, na hali lub w sklepie.

### APLIKACJA DLA MOBILNEGO HANDLOWCA - wszystko w jednym miejscu

4SALES zapewnia stały dostęp do oferty produktowej, danych klientów oraz stanów magazynowych - bezpośrednio z poziomu telefonu lub tabletu. Umożliwia wygodną obsługę sprzedaży w dowolnym miejscu, dając handlowcowi pełną kontrolę nad procesem bez potrzeby korzystania z komputera.

### MOBILNY SYSTEM SPRZEDAŻY - Subiekt zawsze przy Tobie

4SALES to aplikacja mobilna Subiekta, która umożliwia prowadzenie sprzedaży na dowolnym urządzeniu z systemem Android - zarówno w małych firmach, jak i dużych zespołach handlowych. Obsługa całego procesu - od zamówienia po fakturę końcową - odbywa się wygodnie z poziomu telefonu lub tabletu.

### Czy Twoja firma zmaga się z tymi problemami?

- Brak kontroli nad zespołem sprzedażowym? Brak bieżącego wglądu w działania handlowców obniża efektywność.
- Trudności w raportowaniu wyników sprzedaży? Ręczne tworzenie raportów zajmuje zbyt wiele czasu.
- Brak synchronizacji systemów ERP i sprzedażowych? Ręczne wpisywanie danych zwiększa ryzyko błędów.
- Utrudniona komunikacja między zespołem terenowym a biurem? Nieaktualne dane sprzedażowe prowadzą do opóźnień.
- Brak narzędzi wspierających handlowców? Zespoły w terenie nie mają dostępu do kluczowych informacji.

### Dlaczego 4Sales to idealne rozwiązanie dla Twojej firmy?

- Zarządzanie zespołem w czasie rzeczywistym - Pełna synchronizacja z Subiektem GT/Nexo.
- Automatyczne raporty sprzedaży - Koniec z ręcznym wprowadzaniem danych.
- Szybkie wdrożenie - System gotowy do działania w 48 godzin.
- Zaawansowane analizy sprzedażowe - Bieżące monitorowanie wskaźników.
- Elastyczność i personalizacja - Możliwość dostosowania systemu do Twojej branży.
- Ciągłe wsparcie - Pomoc od wdrożenia po codzienne użytkowanie.
- Pełna integracja z Subiektem - Synchronizacja danych bez błędów.
- Regularne aktualizacje - Nowe funkcjonalności co 3 miesiące.

- Partnerstwo z użytkownikami – Tworzymy rozwiązania dopasowane do potrzeb klientów.

#### **Dlaczego firmy wybierają 4Sales?**

- Synchronizacja ERP – Pełna integracja z Subiektem GT i Nexo.
- Automatyczne raporty sprzedaży – Koniec z ręcznym zestawianiem wyników.
- Monitorowanie zespołów w terenie – Pełna kontrola działań handlowców.

#### **Efektywność i oszczędność czasu:**

- Skrócenie czasu raportowania – Automatyczne generowanie raportów.
- Zwiększenie skuteczności zespołu – Lepsza organizacja pracy.
- Proste wdrożenie – Gotowość do pracy w 15 minut.

#### **Wizualne raporty i analizy:**

- Zaawansowane analizy sprzedażowe – Dane w jednym miejscu.
- Monitorowanie wskaźników w czasie rzeczywistym – Śledzenie postępów sprzedaży.
- Intuicyjne wglądy analityczne – Łatwe podejmowanie decyzji operacyjnych.

#### **Zastosowanie 4Sales w różnych branżach:**

Handel i dystrybucja – Efektywność zespołu i szybsza realizacja zamówień

Szkółki drzew i krzewów – Lepsza organizacja sprzedaży sezonowej.

Partnerzy wdrożeniowi Subiekt – Automatyzacja procesów sprzedażowych.

Hurtownie budowlane – Lepsza koordynacja zamówień i zespołów sprzedażowych.

Produkcja – Szybszy przepływ danych między działami sprzedaży a produkcją.

---

multiticoomp