Utworzono 03-11-2026

Pomocnik sprzedawcy 4TASK - 1 rok abonament



Cena :
539,00 zł (netto)
662,97 zł (brutto)
Nr katalogowy : **09354**
Stan magazynowy : **brak w magazynie**
Średnia ocena : **brak recenzji**

4TASK to intuicyjna aplikacja mobilna zintegrowana z Subiektem nexo PRO, która wspiera handlowców w zarządzaniu zadaniami, obsłudze klientów i realizacji procesów sprzedażowych – bezpośrednio z telefonu.

CRM SUBIEKTA W TERENIE – mobilna sprzedaż i zadania z 4TASK

4TASK to aplikacja zaprojektowana z myślą o użytkownikach Subiekta nexo PRO. Umożliwia obsługę klientów, tworzenie dokumentów handlowych oraz realizację zadań bezpośrednio z poziomu telefonu lub tabletu. Rozszerza funkcjonalność systemu o mobilne zarządzanie sprzedażą i kontaktami z klientami – idealna dla handlowców pracujących w terenie lub zdalnie.

APLIKACJA DLA MOBILNEGO HANDLOWCA – sprzedaż i zadania w jednej aplikacji

4TASK daje handlowcom dostęp do danych klientów, zadań, dokumentów sprzedaży i stanów magazynowych – bezpośrednio z poziomu telefonu. Umożliwia kompleksową obsługę procesu ofertowego i sprzedaży w terenie, bez potrzeby korzystania z komputera. Wszystko, czego potrzebujesz, masz zawsze przy sobie.

MOBILNY CRM I SPRZEDAŻ – Subiekt nexo PRO zawsze pod ręką

4TASK to mobilne rozszerzenie Subiekta nexo PRO, które wspiera handlowców w zarządzaniu zadaniami, ofertami i dokumentami sprzedażowymi. Pracuj z dowolnego urządzenia z Androidem – w terenie, biurze lub w domu – i obsługuj cały proces ofertowy bez potrzeby logowania na komputerze.

Czy Twoja firma zmaga się z tymi wyzwaniami?

- Brak kontroli nad pracą handlowców?
- Trudno ocenić efektywność działań w terenie bez bieżącego wglądu.
- Problemy z raportowaniem sprzedaży?
- Ręczne tworzenie zestawień pochłania czas i generuje błędy.
- Brak integracji systemów ERP z narzędziami sprzedażowymi?
- Przepisywanie danych zwiększa ryzyko pomyłek i opóźnień.
- Słaba komunikacja między zespołem terenowym a biurem?
- Brak dostępu do aktualnych informacji utrudnia szybkie decyzje.
- Brak nowoczesnych narzędzi dla handlowców?
- Praca bez dostępu do danych klienta i oferty ogranicza możliwości zespołu.

multicomp

Dlaczego firmy wybierają 4TASK?

- Dedykowane dla Subiekta nexo PRO – Pełna integracja z Gestorem CRM i systemem handlowym.
- Zautomatyzowane raporty i zadania – Koniec z ręcznym zestawianiem informacji i przekazywaniem ich do biura.
- Zarządzanie zespołem mobilnym – Stały podgląd realizacji zadań w terenie i bieżący monitoring.

Efektywność i oszczędność czasu:

- Skrócenie czasu realizacji działań – Procesy ofertowe, zadania i dokumenty w jednym miejscu.
- Lepsza organizacja pracy handlowców – Automatyczne przypisanie zadań, etapów i dokumentów.
- Gotowość do pracy już po wdrożeniu scenariuszy w Gestorze – Intuicyjny system, szybki start.

Analityka i kontrola:

- Analizy działań i dokumentów – Sprawdzaj, które etapy zostały zrealizowane, kiedy i przez kogo.
- Monitoring działań handlowców w czasie rzeczywistym – Widoczność etapów i dokumentów na bieżąco.
- Inteligentne wsparcie w podejmowaniu decyzji – Wszystko pod ręką: oferta, zadanie, kontrahent.

Dlaczego firmy wybierają 4TASK?

Pełna integracja z Subiektem nexo PRO i Gestor CRM
Zadania, kontrahenci, oferty i działania w jednym, zautomatyzowanym systemie.

Automatyczne raportowanie działań handlowców
Komentarze, zdjęcia, statusy – wszystko rejestrowane bez potrzeby ręcznego raportowania.

Monitorowanie zadań w terenie i biurze
Śledź realizację procesów ofertowych, zmiany statusów i aktywność pracowników.

Efektywność i oszczędność czasu:

Krótszy czas realizacji zadań
Dzięki gotowym scenariuszom procesów – handlowcy działają sprawnie i bez chaosu.

Większa skuteczność zespołu
Lepsza organizacja pracy i szybki dostęp do informacji z Gestora i Subiekta.

Szybkie wdrożenie i prostota obsługi
Aplikacja gotowa do pracy w krótkim czasie – bez skomplikowanych konfiguracji.

Wizualne raporty i analizy

multicomp

Zaawansowane analizy zadań i ofert
Historia działań dostępna od ręki – ułatwia planowanie i kontrolę.

Bieżące monitorowanie postępów
Widoczność wszystkich etapów i statusów w czasie rzeczywistym.

Intuicyjny interfejs
Wszystkie dane w czytelnym układzie – zarówno dla handlowca, jak i kierownika.

Zastosowanie 4TASK w różnych branżach:

Handel i dystrybucja – Lepsza organizacja pracy handlowców i sprawniejsze przyjmowanie zamówień w terenie.

Szkółki roślin i branża ogrodnicza – Przejrzyste zarządzanie zadaniami i etapami ofert w sezonowej sprzedaży.

Partnerzy wdrożeniowi Subiekta – Efektywne wykorzystanie CRM Gestor do realizacji wizyt, zadań i ofert.

Hurtownie budowlane – Uporządkowany proces obsługi klienta: od zapytania po dokumenty handlowe.

Produkcja i B2B – Realizacja działań handlowych z automatyczną dokumentacją ofert i zamówień

multicomp

Dlaczego 4TASK?

Pełna integracja z Subiektem nexo PRO
Dane klientów, dokumenty i zadania są wymieniane automatycznie, bez potrzeby ręcznego wpisywania.

Personalizacja procesów ofertowych
Dostosuj każdy etap sprzedaży do swojego modelu działania dzięki elastycznym scenariuszom CRM.

Bezpieczna wymiana danych
Komunikacja między aplikacją mobilną a ERP odbywa się w sposób bezpieczny i stabilny.

Praca oparta na scenariuszach działań CRM
Handlowcy wykonują zadania zgodnie z ustalonymi procesami, co zwiększa skuteczność sprzedaży.

Nie czekaj tylko wypróbuj 4Task już teraz!