



Utworzono 10-12-2024

InMobilus Preselling

	inMobilus
	Towary i usługi
	Kontrahenci
	Nowy dokument
	Finanse
	Dokumenty
	Wizyty
	Zestawienia
	Synchronizacja
	Ustawienia

Cena :
999,00 zł (netto)
1.228,77 zł (brutto)

Nr katalogowy : **07800**
 Stan magazynowy : **brak w magazynie**
 Średnia ocena : **brak recenzji**

Program do obsługi sprzedaży mobilnej (crm,vanselling, preselling) z obsługą zamówień, rozrachunków i kasy.

Licencja na pierwsze urządzenie .

Podana cena dotyczy modułu CRM.

Ceny innych modułów w treści opisu.

inMobilus to nowoczesny i intuicyjny system wsparcia przedstawicieli handlowych klasy SFA/FFA. Jest efektywnym narzędziem do zarządzania pracą handlowców, zintegrowanym z systemami ERP i wykorzystującym urządzenia mobilne. inMobilus posiada interfejs użytkownika dostosowujący się do rodzaju urządzenia (smartfon lub tablet). **Aplikacja mobilna może pracować pod kontrolą systemu Android lub iOS.** W zależności od typu pracy handlowca **aplikacja może działać w trybie preselling oraz vanselling.** Dodatkowym modułem jest CRM, który może pracować samodzielnie lub uzupełniać funkcjonalności handlowe. Użytkownik programu w trybie preselling wystawia dokumenty ZK, a w trybie vanselling może wystawiać dokumenty handlowe, zarówno faktury jak i paragony.

System inMobilus składa się z 3 podstawowych elementów:

- aplikacji mobilnej - inMobilus Mobile,
- aplikacji administrującej - inMobilus Admin.
- aplikacji synchronizującej - inMobilus Synchro,

Aplikacja mobilna dla przedstawicieli handlowych może pracować w trybie off-line oraz on-line, dzięki wykorzystaniu modułów Wi-Fi oraz modemów 3G lub LTE. Aplikacja mobilna, dzięki pracy na nowoczesnych urządzeniach, może wykorzystywać cały ekosystem urządzeń dodatkowych - takich, jak: mobilne drukarki atramentowe i igłowe, mobilne drukarki fiskalne oraz skanery kodów kreskowych. Standardowo aplikacja korzysta też z elementów samych urządzeń, tzn. modułów GPS, aparatów oraz kamer. Aplikacja synchronizująca pracuje w środowisku Windows i zarządza dwustronną wymianą danych między aplikacją mobilną, a systemem ERP.

Standardowo oferowana jest **synchronizacja aplikacji z programem Subiekt GT/Gestor GT oraz systemem ERP Navireo firmy Insert.** Dzięki dużemu doświadczeniu firmy inSolutions w tworzeniu rozwiązań dodatkowych do oprogramowania firmy InsERT, oferujemy pełną i niezawodną integrację wszystkich kluczowych danych do aplikacji mobilnej (inMobilus). Integracje z innymi systemami ERP są przygotowywane indywidualnie na życzenie klienta. Aplikacja administrująca pozwala na ustawienie wszelkich parametrów pracy aplikacji mobilnych, profilowanie kontrahentów oraz towarów dostępnych dla poszczególnych przedstawicieli handlowych. Dodatkowo na mapie możemy obserwować pracę przedstawicieli.

Dlaczego warto zainwestować w aplikację mobilną inMobilus?

- wybór modelu sprzedaży dla handlowców lub przedstawicieli handlowych (preselling, vanselling) - pracownik w terenie otrzymuje gotowe narzędzie do pracy zgodnie z jego kompetencjami, np. zbieranie zamówień, sprzedaż, wizyty u klientów itp.
- integracja aplikacji mobilnej z systemami ERP oraz programami magazynowymi pozwala na bieżącą wymianę danych pomiędzy urządzeniem a systemem
- podniesienie efektywności pracy przedstawicieli handlowych - przedstawiciel handlowy posiada pełną wiedzę o produktach oraz o kliencie, dzięki czemu może się skupić na sprzedaży, pozyskaniu zamówienia
- bieżący dostęp do cen, stanów magazynowych, historii dokumentów oraz płatności
- racjonalizacja i optymalizacja kosztów przedsiębiorstwa
- automatyzacja procesów biznesowych
- kontrola pracy przedstawiciela handlowego w czasie rzeczywistym oraz centralne zarządzanie jego pracą i zadaniami
- szybsza obsługa klienta oraz realizacja zamówienia
- błyskawiczne reagowanie na potrzeby klienta
- nowoczesna aplikacja mobilna podnosząca prestiż firmy
- wzrost jakości obsługi klienta
- prostota obsługi aplikacji i jej intuicyjny interfejs ułatwiający pracę przedstawiciela handlowego
- integracja z przenośnymi urządzeniami fiskalnymi pozwalającymi na ewidencję wpłat klienta
- szeroki wachlarz analiz, raportów i statystyk
- indywidualne mechanizmy „szyte na miarę”

Cennik

CRM - 699 PLN

Moduł wizyt, integracja z usługami Google, oferty sprzedaży

licencja na urządzenie

Preselling - 999 PLN

Składanie zamówień w imieniu kontrahenta

licencja na urządzenie

Vanselling - 1299 PLN

Wystawianie faktur, zamówień i paragonów, wydruki. Zawiera w sobie moduł preselling

licencja na urządzenie

Serwer licencji - 1500 PLN

Serwer do zarządzania urządzeniami i profilowania

obligatoryjny* - licencja na podmiot

Wymagania

Dla wersji Vanselling wymagana jest Sfera do Subiekta.

Aplikacja inMobilus wymaga środowiska **Android od wersji 2.3** dla modułów preselling oraz vanselling. Dla urządzeń z systemem operacyjnym Apple **iOS od wersji 5.0** możliwe jest wykorzystanie modułu presellingu. W przyszłości dla urządzeń pracujących w środowisku iOS przewidywana jest możliwość upgrade'u do modułu vansellingu wraz z możliwością wydruku na mobilnych drukarkach.

Mobilnam zintegrowana aplikacja dla przedstawicieli handlowych, w zależności od parametrów technicznych urządzenia na jakim jest wykorzystywana, oferuje użytkownikom interfejs przystosowany do urządzeń typu smartfon lub tablet.

Smartfon

Tablet

Android od wersji 2.3 lub iOS od wersji 4.3	System operacyjny	Android od wersji 2.3 lub iOS od wersji 4.3
od 3,5" do 6,9"	Wielkość wyświetlacza w calach	Od 7"
Od 320 x 480 do 1920 x 1080	Rozdzielczość	od 1280 x 720
TAK	Wi-Fi	TAK

Demo

- Zapraszamy na stronę z której można pobrać demo programu (działa na bazie demo na serwerze zewnętrznym)

<https://play.google.com/store/apps/details?id=com.insolutions.instalatorinmobilus>

- Istnieje możliwość wygenerowania wersji demo na bazę z danymi klienta, zainteresowane osoby proszę o przesłanie nr NIP , ilości stanowisk na adres biuro@multicomp.pl